

Groupe Ach@t Solutions : une croissance à 2 chiffres en 2020 malgré la crise sanitaire

Grabels, le 17 juin 2021

Spécialisé dans l'achat et les marchés publics (solutions logicielles et services à forte valeur ajoutée), le groupe montpelliérain Ach@t Solutions affiche une croissance de sa capacité d'autofinancement de +23% en 2020. Le Groupe compte plus de 6750 clients et consolide 20,7 M€ de chiffre d'affaires en 2020 (contre 21,2 M€ en 2019 et 19,3 M€ en 2018).

Une stratégie éprouvée en période de crise sanitaire

Les aléas sans précédents générés par la crise sanitaire ont permis au Groupe **d'éprouver sa stratégie et la pertinence de ses investissements** :

Le groupe Ach@t Solutions est un ensemble de sociétés **complémentaires expertes** en solutions et services dédiés à la gestion des achats et des marchés publics : Agysoft, SIS Marchés, Pharmatic et AWS. **226 nouveaux clients** ont rejoint les communautés d'utilisateurs du Groupe, de sorte que les 4 filiales opérationnelles ont toutes été en croissance. Le Résultat d'Exploitation Consolidé à périmètre constant s'est ainsi apprécié de 12% par rapport à 2019 pour atteindre 7.707 K€.

La capacité d'autofinancement progresse elle de **+23%** en 2020 à périmètre constant.

Le Groupe a su tenir ses engagements clients lorsque ses utilisateurs ont dû brusquement changer leurs conditions de travail en mars 2020 du fait du confinement : ses solutions SaaS ont été plébiscitées et ses clients n'ont pas connu d'arrêt de leurs applications. **Près de 300 clients** ont adopté le **mode SaaS*** en 2020.

Les 162 collaborateurs du groupe ont pu basculer eux aussi en télétravail du jour au lendemain, sans interruption du service expert délivré aux clients.



Christophe GARDENT, Président

Des projets confortés et aboutis malgré la crise sanitaire

En 2020, le Groupe a poursuivi sa stratégie d'indépendance et d'enrichissement de ses solutions clients avec l'aboutissement dans l'année, malgré l'apparition de la crise sanitaire, de **l'intégralité des projets prévus**.

Par ailleurs, le Groupe a **significativement progressé dans ses engagements sociétaux** : formalisation de sa stratégie RSE, participation en 2020 au fond philanthropique OUREA, entrée en mécénat culturel, renforcement volontariste de l'intéressement salariés.

Perspectives 2021 ? 2021 s'annonce comme un exercice de reprise de la croissance du volume d'activité (Chiffre d'affaires) et renforcement de l'innovation, le budget R&D 2021 Groupe dépassant les 17% du CA. Toutes les filiales sont de nouveau attendues en croissance.

Une nouvelle croissance externe ciblée pourrait également compléter les faits marquants de l'année.

* SaaS pour « Software as a Service » : les clients accèdent à leurs applications via un simple navigateur, depuis n'importe quel poste internet. Le client délègue au Groupe Ach@t Solutions l'administration de l'infrastructure applicative (Sauvegarde, Sécurité, Continuité d'Activité, PRA,...). Toutes les applications et données étant hébergées dans le Cloud Français.

A propos d'Achat Solutions

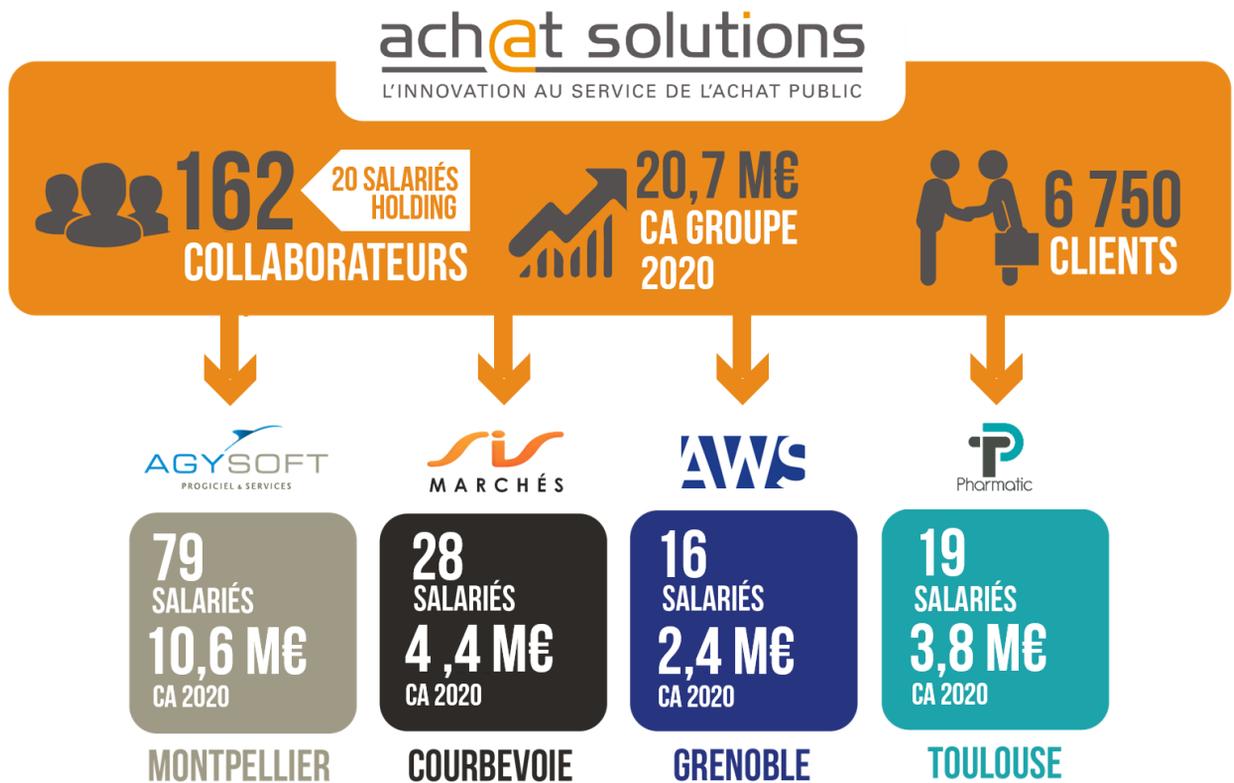
Créé en 1989, Ach@t Solutions est le 1^{er} Groupe français prestataire de services et éditeur de progiciels à forte valeur ajoutée, spécialisé dans l'achat et les marchés publics à destination des acheteurs publics (Administrations, territoires et Santé) et des acteurs privés (maîtres d'œuvres, habitat social, laboratoires pharmaceutiques et fournisseurs de dispositifs médicaux). Il est composé de 4 filiales : Agyssoft, SIS Marchés, Pharmatic et AWS (Avenue Web Systèmes).

Ach@t Solutions qui emploie 162 collaborateurs, se classe parmi les 67 plus gros éditeurs de logiciels français et est membre du réseau BPI Excellence qui rassemble les PME françaises innovantes et en croissance.

Le Groupe envisage d'importants leviers de croissance pour les années à venir, en consacrant notamment des investissements internes élevés sur sa **nouvelle marque AW Solutions**, qui va porter un bouquet de services applicatifs innovants constitué notamment du profil d'acheteur AWS et de l'application de Sourcing et Data pour les acheteurs et fournisseurs.

Le Groupe est également dans une perspective de croissance externe ciblée qui sera en ligne avec sa stratégie d'expertise.

Indépendant (détenu majoritairement par son dirigeant), Ach@t Solutions est accompagné dans sa croissance par le fonds d'investissement régional en Occitanie IRDI Capital Investissement et le fonds d'entrepreneurs Capital Croissance.



Communiqué de presse