

NOUS REJOINDRE



AGYSOFT, éditeur du progiciel MARCOWEB Filiale à 100% du Groupe ACH@T SOLUTIONS, leader du marché, premier groupe français exclusivement dédié à la gestion des achats publics et du transport, 65ème du TOP 100 des éditeurs Français (>25 M€ de CA). Fort d'une expertise de plus de 30 ans, AGYSOFT offre à ses 1 500 clients collectivités territoriales et établissements publics des solutions et méthodes éprouvées pour la performance des achats publics. AGYSOFT recrute :

Consultant(e) avant-vente H/F



Type de contrat

CDI, Temps plein, statut cadre, CCN Syntec
à pouvoir rapidement



Lieu

Poste basé à Montpellier*
Déplacements France entière à prévoir



Durée de travail

37,5 hebdomadaire + RTT



Rémunération

Selon profil
Intéressement, Mutuelle, Participation,
Prime de Vacances, Tickets restaurant



Description du poste

Rejoignez la Direction Commerciale au sein d'une équipe dynamique.

Vos missions seront variées :

- Appui technique et métier aux ingénieurs commerciaux dans les phases d'avant-vente,
- Responsable de l'adéquation de l'offre proposée par Agyssoft lors des consultations,
- Rédaction des réponses aux appels d'offres et aux consultations,
- Accompagnement des ingénieurs commerciaux lors des consultations / soutenances / auditions, sur toute la France, auprès de nos prospects et/ou clients,
- Accompagnement des ingénieurs commerciaux lors de rendez-vous sur toute la France pour la détection des points pouvant être améliorés,
- Démonstrations des produits ainsi que des réponses aux questions techniques et fonctionnelles,
- Participation à des salons, webinaires, création de vidéos ou toute autre action aidant à la vente de nos produits,
- Responsable de la base documentaire nécessaire pour les réponses aux consultations et, à ce titre, alimentation et/ou au maintien de notre base de données de documents génériques nécessaires à la vente (mémoires techniques, plan assurance qualité, fiches produits, jeux d'essai...).
- Responsable des synopsis de démonstrations des modules
- Responsable de la cohésion du discours « produits » et de la « remontée du terrain » en relation avec les PO/PM



Profil recherché

- Expérience de 3 ans minimum dans un poste similaire
- Connaissance des marchés publics, du monde des collectivités et/ou d'un logiciel métier marchés publics seraient un plus,
- Connaissance conseillée des architectures informatiques WEB (J2EE, BI, CRM; SGBD, Réseaux, etc.)
- Forte capacité rédactionnelle : synthèse, reformulation, maîtrise des réponses aux appels d'offre, si nécessaire vulgarisation des notions techniques, pédagogie / Capacité de mise en forme visuelle
- Fort sens du « service client » (interne/externe)
- Attitude commerciale lors des démonstrations et interventions en clientèle,
- Proactivité sur la démarche avant-vente,

POSTULEZ CV+LMV

En ligne :
www.agyssoft.fr/nous-rejoindre

Par mail :
recrutement@agyssoft.fr

Sur LinkedIn :
[@agyssoft](https://www.linkedin.com/company/agyssoft)

***Sur place :**
Siège social AGYSOFT
560 rue Louis Pasteur,
34790 GRABELS